

## BUSINESS DEVELOPER B2B (H/F) STAGE DE 6 MOIS - JUILLET 2018

Start-up française fondée début 2017, nous voulons rajeunir et embellir les supports préférés des Français : le print ! À l'heure de l'ultra-personnalisation et de la réalité augmentée, nos Posqartes s'adaptent aisément pour les voeux, invitations et goodies. Nous avons déjà su prouver l'utilité de nos supports ainsi que la fiabilité de nos services auprès d'une vingtaine d'entreprises.

Notre objectif ? Envahir le monde de nos Posqartes !

Si vous souhaitez découvrir l'univers d'une start-up en pleine croissance, vous construire et développer vos compétences commerciales et entrepreneuriales : on attend votre candidature !

---

**MISSIONS :** Sous la responsabilité de notre fondateur et en relation avec les membres de l'équipe, vous aurez pour principale mission de contribuer au développement de l'activité commerciale par la conquête de nouveaux clients.

- Identification et démarchage des entreprises prospects clé
- Suivi des commandes en cours, relance des partenaires, prospects et clients
- Participation à la stratégie globale et commerciale de l'entreprise
- Aide au développement de nouveaux produits et services

**PROFIL RECHERCHÉ** - Étudiant en école de commerce ou ingénieur de préférence, bac +2 min.

### COMPÉTENCES REQUISES :

- Curieux et force de propositions, vous avez une véritable volonté de découvrir l'univers et les problématiques de la vie d'une start-up
- Autonome, organisé et rigoureux, vous faites preuve d'initiatives et cherchez à vous construire dans une entreprise en pleine croissance
- Très bon relationnel, vous savez convaincre et avez la fibre commerciale
- Excellent niveau d'expression orale et écrite, français et anglais

Durée : 6 mois

Lieu : Paris, 15ème

Disponibilité : juillet 2018

Rémunération : 577,50 € / mois + variable (commission sur vente)

Contact : CV + vos motivations à Thomas - [thomas@posqa.co](mailto:thomas@posqa.co)